



Excellent Business

juni 2009

BEDRIJVENSPECIAL

Extra werk door toename ontslagen

Bedrijf: IntoCash, incassobureau

Gevestigd in: Rotterdam

Bestaat sinds: 2005

Mede-vennoot en oprichter: Jelle Jonker (33)

"Voor onze branche gaat deze recessie veel omzet opleveren", zegt Jelle Jonker. Hij zette vijf jaar geleden samen met een zakenpartner het incassobureau IntoCash op. De laatste tijd groeit het bedrijf nog harder dan normaal: "Ik vermoed dat we het door de recessie dertig tot vijftig procent drukker hebben." De grootste stijging ziet Jonker bij de vorderingen van ZZP'ers. Deze zelfstandigen zonder personeel wachtten tot voor kort rustig af tot hun opdrachtgever betaalde, nu schakelen ze gelijk een incassobureau in als hun factuur niet tijdig wordt voldaan. "Veel van hen werken in de bouw en daar is nu minder werk", legt Jonker uit. "Dus ze hebben het geld harder nodig. Daarbij zijn ze bang dat opdrachtgevers failliet gaan en dat ze hun geld dan kwijt zijn."

Het bureau van Jonker telt drie juristen en twee medewerkers, in de loop van dit jaar verwacht hij een vierde jurist aan te nemen. Deze persoon zal zich bezighouden met wanbetalende huurders, een andere tak van IntoCash die flink groeit. Jonker: "Consumenten hebben steeds meer moeite om hun vaste lasten, zoals de huur en de energierekening, te betalen. Die kosten zijn de afgelopen jaren alleen maar gestegen, terwijl de salarissen gelijk zijn gebleven. Zodra het financieel tegenzit, is er geen buffer om het op te vangen en ontstaat er al snel een betalingsachterstand."

De deurwaarder verwacht later in het jaar een toename van het aantal ontslagen en daarmee het aantal wanbetalers. Extra werk voor hem dus. Leeft Jonker in deze moeilijke tijden meer mee met de wanbetalers dan anders? "De doelstelling is om vorderingen altijd te incasseren", zegt hij. "Maar als iemand niks heeft, is het zinloos door te gaan en te hopen dat je het geld in één keer krijgt. Dan kun je beter een afbetalingsregeling treffen, ook al duurt dat veel langer."

